

Poštovani članovi ICC Hrvatska,

Zadovoljstvo mi je obavijestiti Vas da je u prodaji novo izdanje ICC-a naziva:

DRAFTING AND NEGOTIATING INTERNATIONAL COMMERCIAL CONTRACTS

A PRACTICAL GUIDE

ICC Pub. No.: 743E

ISBN 978-92-842-0182-2

Retail Price €125 (excluding VAT)

Narudžbe se mogu vršiti preko Nacionalnog odobra s popustom od 30% za članove ICC-a.

S rastućom globalizacijom tržišta, sve više tvrtki u svom poslovanju koristi međunarodne ugovore, koji su kompleksniji od domaćih.

Ovaj Vodič pojašnjava pitanja vezana uz međunarodne ugovore i pomoći će odvjetnicima i poslovnim ljudima da izbjegnu najčešće zamke. Vodič daje praktične primjere i cjelovit pregled načela kojima se rukovode međunarodni ugovori, na način da različita pitanja možete smjestiti u pravi kontekst i donijeti odgovarajuće odluke.

Nadalje, ovo izdanje pruža uvid u osnovne zahtjeve dobro pripremljenog ugovora i detaljno analizira proces pregovora.

Završava s komentarom o modelima ugovora koje je razvio ICC, 2012 ICC Arbitražnim pravilima, Incoterms® 2010 i Unidroit Principles 2010.

Vodič je neprocjenjiv alat praktičarima za razumijevanje glavnih izazova prilikom sastavljanja međunarodnih ugovora.

S poštovanjem,

Sunčanica Skupnjak Kapić

glavna tajnica

Nacionalni odbor ICC Hrvatska



+385 (0)1 456-1651



+385 (0)1 482-8379



sskupnjak@hgk.hr; icc@icc.hr



Hrvatska gospodarska komora

Rooseveltov trg 2, 10000 Zagreb

www.hgk.hr | hgk@hgk.hr